

Mecánica para campaña Radar de Novedades Zebra y Uniscan



Concepto de campaña:

Registra la mayor cantidad de oportunidades, repórtalas y participa por tickets para el sorteo de \$200.

Acelerador de Oportunidades: Duplica tus tickets vendiendo los siguientes productos: ZT411 / ZT230 / ZD220 / ZD230 / DS2208 / DS2278 / DS9308.

Beneficio para canales Uniscan: Si registras una oportunidad de negocio valorada en un mínimo de \$2000, podrás acceder a cualquiera de estos COMBOS DEMOS para apoyarte en la gestión con tus clientes:



Los proyectos que registre deben estar relacionados a procesos de etiquetado con la ZD420 o identificación de pacientes con la ZD500HC, en el caso que, durante el proceso del negocio el cliente tenga que cambiar de equipos, no afectará la adquisición del combo entregado, lo podrá conservar siempre y cuando el negocio se cierre.

Equipos que participan en los combos:

ZD420, DS2278, ZD500HC, TC25 (Equipos nuevos destinados únicamente para campaña).

Términos y condiciones para acceder a equipos DEMO:

- Los equipos pueden permanecer con el cliente un tiempo máximo de 15 días, si en ese lapso no son devueltos serán cobrados al cliente.
- Para sacar los equipos DEMOS de Bodega deben ser primero facturados, al regresarlos a Uniscan, las facturas se anularán.
- Para anular facturas de DEMOS, Enrique y Darwin deben validar el estado de los equipos.

Canales de comunicación para la campaña:

- Whatsapp
- Facebook / Instagram
- Mailing
- Página web

Términos y condiciones de campaña general:

- Las oportunidades deben ser registradas y enviadas al asesor de la cuenta para que reporte a Zebra cada semana.
- El canal debe aceptar antes la participación en esta campaña.
- Hasta finales de junio se recibirán registros y se harán entrega de tickets para participar en el sorteo de los \$200.
- Sorteo jueves 9 o 10 de Julio. El fabricante definirá uno de estos dos días y comunicará con anticipación.
- Aplican oportunidades de negocio del 1 al 30 de junio de 2020.
- El beneficio de los KITS DEMO será vigente desde junio a septiembre de 2020. El cliente podrá en ese tiempo sacar oportunidades y cerrar negocios con DEMOS.
- Oportunidades con PC y DR también califican.
- Las cantidades de los KIT DEMOS son limitadas, tenemos 8 kits para alternar entre los clientes que participen en el radar entre Quito y Guayaquil.
- Si un canal requiere un DEMO y este no está disponible deberá esperar próxima disponibilidad.
- La participación de los bonos de \$200 aplica para canales de todo el Ecuador.
- Para la activación de los KIT DEMOS participan clientes de Quito y Guayaquil. En caso de tener oportunidades en otras provincias debe ser con previo análisis para el envío del KIT.
- Zebra y Uniscan se reservan el derecho de cambiar, modificar y ajustar las reglas en cualquier momento durante el periodo de la promoción.
- Zebra podrá verificar la identidad y/o locación de todos los clientes relacionados a oportunidades identificadas y reportadas bajo la promoción.